

我们的国际业务介绍

安胜恪道律师事务所

安胜恪道律师事务所 (AG) 是一家历史悠久、提供全方位服务的大型国际商业律师事务所，凭借旗下的办事处、正式的战略联盟、主要新兴市场的专业商业团队以及世界各地经受验证和检验的全方位服务律师事务所组成的综合网络，为全球主要商业和金融中心的客户提供法律服务。

我们凭借以下优势从竞争对手中脱颖而出

规模和实力

- ▶ 177 名合伙人和 650 多名其他法律人员，一支可以使用多种语言的跨文化团队
- ▶ 办事处遍及多哈、迪拜、香港、利兹、伦敦、曼彻斯特、马斯喀特、新加坡和东京（与 Hashidate Law Office 结盟）
- ▶ 在其他主要地区通过我们的优选事务所网络无缝提供法律服务

执业领域的广泛和质量

- ▶ 41 个执业领域排名英国前列（2014 法律 500 强）
- ▶ 34 个执业领域排名英国前列（2015 大英律师事务所）
- ▶ 香港公司部名列 2015 亚太法律 500 强
- ▶ 阿曼银行及金融部名列 2015 法律 500 强
- ▶ 卡塔尔办公室名列 2015 法律 500 强

律师和服务的水准

- ▶ 管理合伙人论坛：我们的未来领袖计划获得 2014 优秀管理奖 – 以及“最富创新客户服务”奖
- ▶ 《时代》2014 年 50 佳女性雇主奖
- ▶ 2013 年《金融时报》创新律师奖：名列欧洲最富创新律所第 5 名，7 个类别入围创新奖候选名单 – 在所有律所中名列前茅
- ▶ 2012 年《金融时报》创新律师奖：在价值资源类别获得最富创新律所奖（欧洲类别）
- ▶ 因市场领先的法律服务定价工作以及以不同和更佳方式为客户提供服务而在 2011 年《金融时报》创新律师年度报告中受到褒奖
- ▶ 凭借客户服务入围 2011 年《金融时报》创新律师奖

客户群

我们是许多公众机构和私营组织的主要法律顾问，包括：

- ▶ 超过 160 家金融机构，包括汇丰银行、渣打银行、巴克莱银行、桑坦德银行、德意志银行、马斯喀特银行、阿曼国民银行
- ▶ 富时 100 指数和富时 250 指数众多公司，包括英国联合食品公司、英杰华、英国航空、BP、帝亚吉欧、葛兰素史克、Hammerson、PZ Cussons、桑斯博里 (Sainsbury's)、Travelodge 和联合供水公司许多公众机构，包括 Ofwat、卫生部、内政部、国防部，多家 NHS 信托基金以及许多当地机构。

“ 他们反应迅速而且非常积极主动；他们总能兼顾事情的方方面面。律师对客户友好，用心提供实用的解决方案。 ”

2013 年大英律师事务所指南



部门和执业领域

商业	公司	金融与项目	诉讼	房地产
商业合同	公司融资	航空	银行与金融诉讼	商业房地产
竞争与国家补助	员工激励	银行，包括：	商业欺诈	建筑
数据与信息	金融监管	▶ 资产融资与证券化	商业诉讼	环境
雇佣	金融服务	▶ 项目融资	诽谤	规划
知识产权	基金	▶ 房地产融资	保险 / 再保险	房产诉讼
信息技术 / 外包	兼并与收购	▶ 社会住房	国际诉讼与仲裁	
媒体与广告	私人客户	商业支持与重组	产品责任	
养老金	私募股权与风险资金	基础设施、项目与能源，包括：		
公共采购	专业执业 / 有限合伙			
商标	税收	▶ 教育		
		▶ 能源/公用事业		
		▶ 健康		
		▶ 基础设施		
		▶ 铁路与轻轨		
		▶ 社会住房		
国际业务				

核心专业领域

我们专注于向客户提供我们能够提供的最优服务以协助客户实现他们的商业追求。我们知道这是客户需要和期望的，而且我们基于以前的经验也明白，最好的顾问永远是那些能够理解对客户最重要的事物从而能提供卓越价值的顾问。

我们更好理解客户需求的承诺包括集中关注以下八个核心行业领域。我们的目标是让我们植根于每一个领域以深入了解这些市场，在我们客户的领域投入时间，并在行业新的发展到来前保持前瞻性。我们坚信,通过我们的专长,行业知识和创新方式,,一定可以使我们的客户能够管理法律变化,最小化风险以及对未来发展进行预测和应对。

数码	能源 & 公用事业	金融服务	健康
工业	房地产	零售与消费品	交通

国际战略

我们的两大目标是：

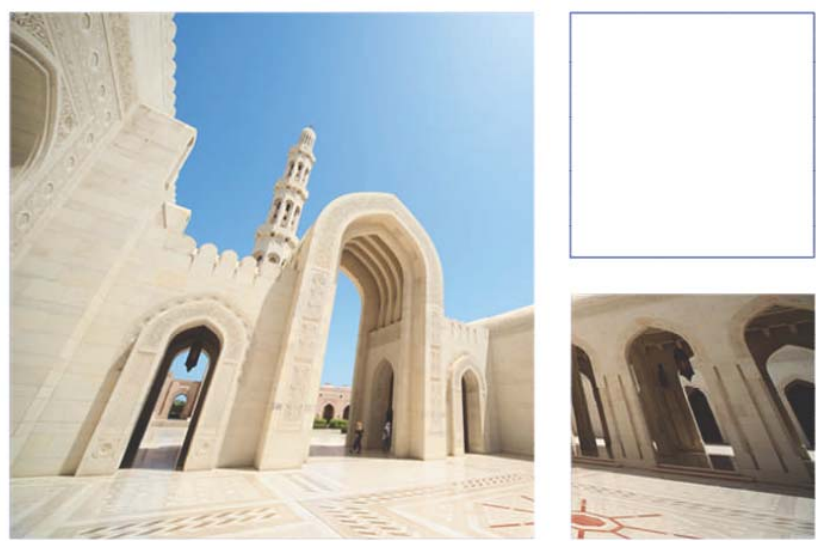
- ▶ 通过提升我们的国际法律事务能力，扩大客户服务范围；和
- ▶ 实现收入增长，由此带来利润

我们旨在通过以下方式达成以上目标：

- ▶ 通过我们旗下的办事处、正式联盟以及与优秀独立事务所的其他密切合作关系，向客户提供有关多个司法管辖区事务的意见。
- ▶ 采用合适的方法确保在任何既定情况下，都可为客户提供全方位综合服务的最佳解决方案。
- ▶ 发挥我们拥有的有关欧洲、北美、波斯湾（海湾合作委员会）、亚太、印度及北非和非洲撒哈拉以南地区等主要司法管辖区的专业经验。
- ▶ 基于共同价值与愿景以及服务客户的共同承诺，与其他事务所建立关系。
- ▶ 投入大量资源，确保有关合作关系无论在个人还是专业层面都能发挥作用。

...全体人员的共同努力发挥出卓越的效果。有几次员工需要在通知后数小时内搭乘飞机前往非洲——这向我们展示了卓越的服务水平。

DAVID HARLOCK——帝亚吉欧拉丁美洲、非洲和中东地区总法律顾问助理



国际能力详述

安胜格道律师事务所（AG）可以结合利用旗下的办事处、战略联盟、主要新兴市场的专业商业团队以及各司法管辖区经受验证和检验的相关全方位服务最佳律师事务所组成的综合网络，在全球所有主要司法管辖区和经济中心提供法律服务。

► 我们通过旗下的办事处及与 Hashidate Law Office * 的联盟，在以下城市经营业务：

- 多哈
- 迪拜
- 香港
- 利兹
- 伦敦
- 曼彻斯特
- 马斯喀特
- 新加坡
- 东京*

► 我们在以下地区拥有国际业务团队：

- 中国
- 印度
- 韩国
- 马来西亚
- 北非和非洲撒哈拉以南地区

我们与欧洲各司法管辖区及北美洲各地区的领先事务所维持牢固的关系，以便业务覆盖美国东西海岸、中西部以及华盛顿特区和渥太华。在拉丁美洲的主要市场,例如巴西, 哥伦比亚、墨西哥和秘鲁, 我们会寻求 Garrigues（我们伊比利亚的优选律所）的协助。

我们的国际业务采用混合模式，因为我们不会以相同方式处理所有司法管辖区的业务——客户不会总在每个司法管辖区需要相同类型的服务，而视乎当地需求、当地法律界的状况、我们现有的关系和监管因素，我们在世界各地的业务机会有所不同。



英国境外办事处

海湾合作委员会

凭借在多哈、迪拜和马斯喀特设立的办事处，安胜格道律师事务所为海湾合作委员会各成员国提供有关建筑、项目、公司、金融、仲裁、再生能源、私募股权、主权财富基金投资、私人财富管理、交通和诉讼方面的专家法律服务。

- ▶ 迪拜- 迪拜办事处服务在阿联酋投资和使用迪拜作为海湾合作委员会及其他地区投资中心的客户。我们已积累大量专业经验，为在该地区拥有商业利益的客户提供法律服务，涵盖公司和商业、私募股权、项目、雇佣、交通、仲裁、争议解决和建筑各方面。
- ▶ 多哈- 卡塔尔办事处的业务由 **Hussein Damirji** 领导，其专门负责公司、商业和家庭办公室（高净值）的投资。与 **Hussein** 并肩工作的是合伙人 **Martin Brown**（银行和金融专家）和 **John Coghlan**（法律总监，一名建筑法律专家）以及一支同事团队。
- ▶ 马斯喀特- 在阿曼的服务通过 **Addleshaw Goddard (Middle East) LLP** 与 **Nasser Al Habsi & Saif Al Mamari Law Firm** 的联盟提供，该联盟作为综合执法部门向阿曼和非阿曼客户提供法律服务。该办事处提供公司、金融、项目和基础设施以及辅助法律服务，并拥有调节纠纷的能力，以确保为在阿曼从事公司和商业活动的客户提供一切必要的支持。

随着符合伊斯兰教法的结构对客户业务日益重要，我们设有专门的伊斯兰金融团队，该团队拥有专业经验可帮助客户了解和在其业务和交易中使用符合伊斯兰教法的结构

我们在海湾合作委员会的业务能力不断增强，以及与当地律师事务所建立的良好优选事务所关系，令我们得以获得深厚的当地知识和全方位服务的法律经验。

亚洲

- ▶ 香港- 香港办公室能够协助客户全面处理诉讼，公司和商业事务，包括国际仲裁，外商直接投资，商业合同及员工雇佣事务（争议性及非争议性）。我们的律师具有在亚洲各地处理跨境并购、香港 IPO 和合资项目的经验。我们的律师能够使用英语、普通话和广东话，同时具备处理中国大陆相关业务的卓著经验。
- ▶ 新加坡- 基于我们在处理高价值、复杂的国际纠纷方面的公认专长，我们的新加坡办事处专注于提供纠纷法律意见，并通过国际仲裁解决纠纷，包括在合同磋商过程中对可能存在的纠纷进行风险管理，以及在纠纷出现时加以解决。此外，凭借我们本身的资源以及与新加坡当地和其他东盟国家的律师事务所建立的良好优选事务所关系，我们能提供深厚的地区知识和全方位服务的法务建议。
- ▶ 东京- 经过在各项业务上合作超过 15 年，我们已与东京的 **Hashidate Law Office** 建立了正式的国际联盟，作为体现我们日渐关注亚太区的一项举动。**Hashidate** 是一家提供全方位服务的律师事务所，在日本和更广泛地区拥有很高的声望，该事务所已在缅甸、中国、泰国、印尼和新加坡等新兴市场处理了大量跨境交易和诉讼。

国际业务团队

为了支持客户对一些主要新兴司法管辖区的关注日增，我们已通过设立若干跨领域的国际团队积累及拓展了丰富理解和专业法律服务。

北非和非洲撒哈拉以南地区

我们在非洲拥有丰富的业务经验，经常向客户提供交易和纠纷解决方面的法律服务。例如，我们近期在纳米比亚、肯尼亚、坦桑尼亚、埃塞俄比亚、加纳、南非和整个南部非洲发展共同体各地区，代表客户处理公司和商业交易。我们与客户密切合作进行风险（和影响）评估，尤其是通过我们根据行业定制的尽职调查程序及相应的责任担保，具体而务实地关注合规问题。

我们的近期业务经验包括在阿尔及利亚、肯尼亚、坦桑尼亚、尼日利亚、圣多美和普林西比民主共和国、赤道几内亚和贝宁共和国处理诉讼和监管事宜（包括两个大型的国际商会仲裁）。我们还经常向寻求登记、保护和强制执行其知识产权及保护其声誉的客户提供法律服务。

我们与 Korieh Duodu 密切合作，他以前是一名 AG 律师，现在是在我们在加纳 Accra 的一名顾问。他全权负责发展我们在西非的业务，因此是在该地区的优选律所、加纳的 Bentsi Entchill 和尼日利亚的 Aluko & Oyebode 的负责人。我们在那里的投资已呈现新的丰厚收益，而驻扎当地的 Korieh 将继续履行我们对这个对律所来说充满商机的地区的承担。

我们与非洲的优选律师事务所建立了牢固的关系。我们投入巨大精力维护这些关系，从而令客户受惠于综合、协作的关系以及以“一体化”方式提供的法律服务。这意味着我们可向客户提供一站式服务和“风险过滤器”，帮助他们作出周密决定及主动降低风险。我们还花时间研究市场，并通过借调计划获得大量“实战”经验。这让我们可以很好地洞察非洲当地的运营和商务活动。

印度

我们在印度为各行各业的领先市场参与者提供支持方面拥有悠久历史。我们全身心致力于发展长期关系，加上在此令人振奋的市场拥有丰富的业务经验，意味着我们拥有恰当的经验 and 资格向印度市场提供支援服务。

我们专业的印度业务团队提供有关印度公司和发起人所有法律问题的具实用法律服务；业务范围从成立海外公司、收购业务或成立合资公司、获得国际融资（上市、私募股权或银行融资）、为家庭办公室和发起人降低商务活动、信托和遗产规划的风险，以至成功调解复杂和高价值纠纷。

除协助期望扩展海外业务的印度公司进行境外投资外，我们还向期望进军印度市场的英国、欧洲和国际客户提供实用的法律意见，助其实施扩展战略。

印度业务团队的主要成员经常前往印度，并且已与主要事务所和中介机构建立了多年的牢固关系。作为英国印度商业委员会及其他领先印度业务网络的积极成员，我们经常派遣主题业务专家支持及促进英国与印度的商业联系。

该团队将司法管辖区经验与提供全方位相关法律服务的能力相结合，悉心而热情地与印度法律和商业界开展合作。这种结合是我们与众不同的关键所在。

韩国

本所的建筑与项目团队成员已在韩国活跃十多年，就全世界一些最大和最知名的建筑与基础设施项目提供法律服务。

我们明白与韩国客户的关系和信赖韩国客户至关重要。我们庆幸已投入大量时间了解韩国和我们服务的客户。我们的核心理念是需要适应客户开展业务的方式。这些方式有时可能与英国和欧洲较为普遍的方式大不相同。

通过代表韩国客户处理世界各地的项目和纠纷，我们已经熟悉在各个不同司法管辖区代表韩国客户行事的个人需求和困难。我们信赖与世界各地专业组织之间的关系，包括我们以往代表韩国客户共事的当地律师、工料测量师、程序和技术专家、银行和采购专业人员。此外，该团队已与韩国可靠的主要专业人员建立了关系。我们为着客户的利益，按协理律师的基准与韩国若干领先的律师 事务所合作。

韩国业务团队的全体成员非常了解在从业务时韩国承包商常用的合同格式，包括国际咨询工程师联合会（FIDIC）、英国化学工程师协会（IChemE）和英国土木工程师协会（NEC）的合同。在解决纠纷领域，该团队成员为合格仲裁员、裁判员和 / 或调解员，自身备受推崇。

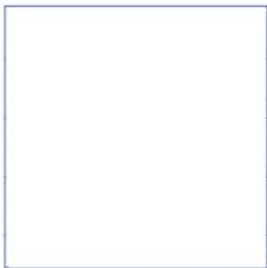
韩国业务团队成员曾协助韩国客户处理的项目与争议的例子包括电力与水利、道路、隧道、桥梁和港口等基础设施、离岸设施等重工业与管道和勘探工作工程等公用事业。

马来西亚

我们的马来西亚业务团队多年来一直为投资马来西亚各行各业的企业提供支持。此外，该团队已与若干投资英国和欧洲的马来西亚政府基金建立了长期关系。

我们向在英国和海湾合作委员会各国从业务的马来西亚公司提供有关法律问题的法律服务，通过我们新加坡办事处的协助，我们同样可以帮助期望进一步在东南亚拓展业务的公司。我们可以就英国和欧洲以及海湾合作委员会提供法律服务，并为其开展业务。我们已与东南亚众公司建立合作关系，业务范围广泛，涵盖收购私人住宅地产、处理保险诉讼以及处理大批英国不动产的融资与收购。

安胜格道律师事务所还为若干英国客户提供有关东南亚和海湾合作委员会的跨境事宜的支持服务，业务范围从大型超市运营商开设代表处到为马尼拉国际机场候机楼融资。



优选事务所网络

我们在英国、海湾合作委员会和亚太区的业务，还通过全球优选事务所的广泛网络获得支持，优选事务所都是经过仔细挑选、能提供全方位服务的当地独立事务所。

尤其是在北美洲、欧洲和其他主要市场，我们已建立了密切、良好的合作关系，虽然是非排他性的关系，但拥有共同的价值与愿景、共同服务客户的承诺，甚至有时还共用客户平台。

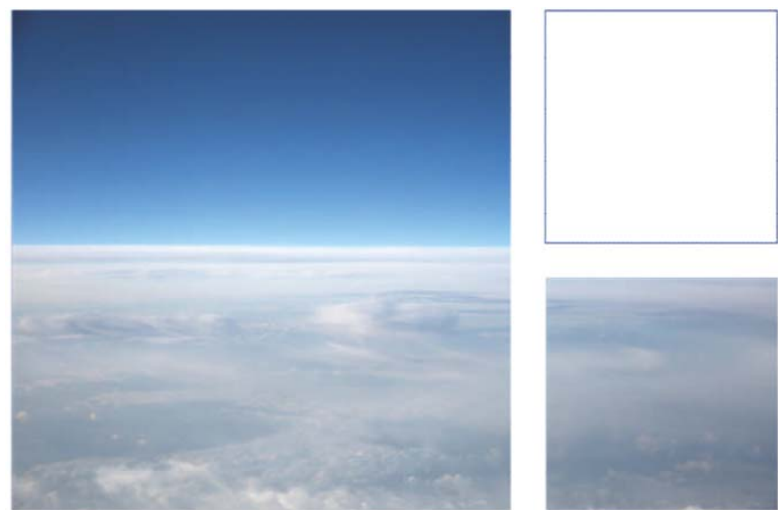
我们欧洲的网络包括我们与德国、中东欧、比利时、荷兰、卢森堡、意大利、西班牙、葡萄牙、爱尔兰、法国、奥地利、瑞典、丹麦、挪威、苏格兰和芬兰的领先事务所的关系。

此网络涵盖各事务所具有相同执业领域专长的律师专家团队。这些团队经常合作处理客户事宜，还经常会面以寻求更多机会合作和分享最佳业务实践。

我们保证处理国际关系的客户服务方式与国内关系相同。帮助我们实现此目标的措施包括：在要求与程序方面以同样的方式接待客户、标准化条款、报告标准和文件、分享各自的工作实践信息、人员交换（借调）以及相互对研讨会和培训课程作出贡献。近期合作的主要案例是“在欧洲经营业务”指南，该指南是我们与欧洲优选事务所共同进行的项目。该指南是为任何人士寻求在任何 21 个欧洲司法管辖区创立和 / 或管理商业利益的法律服务而提供的综合性参考工具。

在我们优选事务所关系不太成熟的司法管辖区，我们通过已建立良好关系的优选事务所的国际办事处、客户推荐及请求 Lex Mundi 国际网络的成员事务所的帮助来寻求合适事务所的支持，以便能够为客户提供我们和客户都期望的高质量法律意见和服务。为此，我们已建立联系，可促成有效的引荐，并信赖我们从其他渠道无法获得的事务所的服务水平。

由于我们所有的优选事务所关系都是非排他性关系，因此我们还可以因应客户对顾问的具体选择，或不同专业化的需求，或有冲突的问题，进行调整。这能为客户提供其他选择。



近期国际经验

- ▶ 代表一家投标方参与哈萨克斯坦田吉兹未来成长扩张项目的部分工程,该项目价值约 200 至 300 亿美元。该项目将会使世界最深的超级油田的石油产量每年增加约 1200 万吨。
- ▶ 就价值 50 亿欧元的连接丹麦和德国的铁路和公路两用的 **Ferman** 隧道的四个主要民用工程合同（每份合同价值约为 7 亿 5 千万至 15 亿欧元）提供建议。该项目为欧洲最大的公共基础设施建设项目。我们目前仍在继续就电力、机械安装、供电、铁轨和悬链线的安装合同提供建议。
- ▶ 向一家西班牙工程集团就其最近被授予的一个南非项目（太阳能热电站）,提供涉及西班牙、英国和南非的有关投资架构的法律和税务影响评估的建议。
- ▶ 向一家全球电影制片,娱乐和零售公司就其公司卡协议的多司法区域审议提供协调服务。该服务包括了在欧洲,中东和非洲的 21 个不同司法区确定并使用相关专业领域的法律专家。作为对我们成功地进行项目管理和交易协调的认可,该客户已委任我们牵头其亚太地区的一个类似项目。
- ▶ 就一家日本跨国公司在土耳其黑海海岸建设新的价值 200 亿美元的核电站的两个核反应堆的设计和建设提供建议
- ▶ 代表一家丹麦承包商参与多哈机场建造电脑行李搬运系统有关的 4,000 万美元纠纷案。在新加坡高等法院成功推翻紧急禁制程序的初步工作由我们的新加坡办事处处理。我们目前跟进在伦敦进行的国际商会仲裁程序,并由我们的利兹办事处来处理
- ▶ 就 **MacDermid Inc** 的欧洲业务重组向其提供法律服务
- ▶ 作为劳埃德银行集团的牵头律师就 **Verde** 项目提供建议。一期工作包括协调近 60 个不同司法区的律师就该银行由 **Lloyds TSB** 更名为 **Lloyds Bank plc** 后对其一系列不同担保文件的影响提供建议。二期工作包括对世界范围内的法律建议的执行进行项目管理
- ▶ 就一个美国客户在英国、法国、意大利、德国、西班牙和荷兰投放高端新产品的包装,消费者保证条款和选择性的销售安排事宜提供建议。在该项目中我们也负责协调在所有以上欧洲司法区的合规事务
- ▶ 就一家上市设施管理公司向美国运通成功提交针对其在欧洲西班牙、意大利、德国、瑞典和荷兰的场所提供设施管理（例如:清洁和维护）的计划提供建议。最初,为了准确定价,我们的客户要求我们在短时间之内提供如果该公司被聘用后可能产生的在这些国家（包括西班牙）的 **TUPE** 转移的影响的建议,我们按时提供了该项建议,并完全符合了客户的目的
- ▶ 就阿曼国民银行贷款给一个借款方设计,建设马斯喀特国际机场和 **Salalah** 机场货物处理设施的价值 1 亿 1 千万阿曼里亚尔的银团贷款提供建议
- ▶ 就 **Chilli Marketing Brand Management Limited** 在德国、西班牙、瑞士和瑞典以及欧洲外的若干国家独家销售 **Rekorderlig** 果酒提供建议
- ▶ 和我们在瑞士、加拿大、法国、意大利和美国的优选律师事务所一起就 **Scapa** 集团及其子公司价值 4 千万英镑的循环信贷安排的再融资提供建议
- ▶ 就 **Brunel** 能源公司在卡塔尔的运营开发提供建议

- ▶ 就 **Masraf Al Rayan** – 一家卡塔尔的伊斯兰银行– 向一家卡塔尔和英国的合资机构提供 3 亿 5 千万英镑的贷款以购买前伦敦奥运会运动员村提供建议。该交易设计 1,400 个不同物业的产权, 来自本所 5 个办公室的律师参与了该项目
- ▶ 就一家德国客户购买一家基于英国但是在美国、加拿大、苏格兰、安曼、迪拜、英国、阿联酋、沙特阿拉伯和卡塔尔都有业务运营的公司,和我们在这些司法区的优选律师事务所一起提供建议
- ▶ 就 **Brookfield Multiplex** (卡塔尔教育,科学和社区发展基金指定的主要合同方)位于卡塔尔多哈的价值 7 亿卡塔尔里亚尔的国家图书馆建设项目提供建议
- ▶ 就微软在 31 个欧洲司法管辖区推出付款和商业战略及平台向其提供法律服务, 涉及参与和协调 22 家成熟优选事务所的法律服务
- ▶ 就一家领先国际消费品集团在欧洲、亚洲和非洲的各个业务领域向其提供法律服务
- ▶ 就 **Norcros** 在阿拉伯联合酋长国的收购提供建议
- ▶ 就一个价值 3 亿 5 千万英镑的用于购买前伦敦奥运会运动员村的贷款项目提供建议
- ▶ 就联邦发展公司(CDC) 在肯尼亚和乌干达的学校投资项目提供建议
- ▶ 就有私募股权背景的德国公司 **Delivery Hero** 重组其网上外卖订餐投资及向创办人和现有管理层收购网上外卖订餐公司提 供法律服务
- ▶ 参与 **Icon plc** (一家在纳斯达克上市的以色列制药公司, 全球第四大临床研究机构) 收购 **PriceSpective LLC** 的工作
- ▶ 就 **Clinigen** 集团 建议更改巴西、捷克共和国、德国和法国的处方药程序的影响提供法律服务
- ▶ 就成立和管理符合伊斯兰教法的海湾合作委员会股票基金(受卡塔尔央行的监管, 最高资本为 700,000,000 美元), 向 **Masraf Al Rayan** 及其子公司 (**Al Rayan Investment**) 提供法律服务
- ▶ 就 **Fircroft Engineering Services** 收购 6,000 万美元美国业务提供法律服务
- ▶ 按指示代表一家爱尔兰公司的买方行事, 所涉资产出租予一家迪拜有限责任合伙公司, 而该公司又将资产分租予沙特阿拉伯的合伙人
- ▶ 就发动机的制造和业务活动的各种国际事务向劳斯莱斯提供法律服务
- ▶ 代表哈萨克斯坦 **BTA** 银行 的前主席 **Mukhtar Ablayzov**, 对 **BTA** 提起的总额超过 50 亿美元的各项诉讼申索作出辩护。
- ▶ 就巴西近海使用的半潜式钻井平台的诉讼, 向一家大型韩国承包商提供法律服务。
- ▶ 就一家印度建筑公司在伊拉克成立合资公司提起仲裁程序。
- ▶ 就德意志银行、汇丰银行、**QInvest** 和渣打银行担任卡塔尔伊斯兰银行创设 1,500,000,000 美元伊斯 兰债券计划及发行 750,000,000 美元凭证的管理人, 向这些银行提供有关卡塔尔法律方面的法律服务。

- ▶ 代表汇丰银行处理向一家全球呼吸产品制造商和供应商涉及七个司法管辖区的子公司提供的多种货币循环信贷融通。
- ▶ 就尼日利亚与伦敦证券交易所规定之间的相互影响，向一家拥有尼日利亚一家上市公司重大利益的英国领先上市公司提供法律服务。
- ▶ 向若干拥有印度业务并须遵循英国《反贿赂法案》的英国公司提供反腐败、欺诈和合规方面的法律服务。
- ▶ 向若干印度高净值个人的家庭办公室提供遗产和税务规划方面的法律服务。
- ▶ 就卡塔尔一项价值 30 亿美元的水电厂项目，向一家大型韩国承包商（作为包括日本和欧洲承包商在内的财团的一分子）提供 合同法律服务和谈判服务。

他们反应迅速而且非常积极主动；他们总能兼顾事情的方方面面。律师对客户友好，用心提供实用的解决方案。

2013 年大英律师事务所指南 (CHAMBERS DIRECTORY UK 2013)

创新 — 价值动力学

我们已经向总法律顾问发布了把我们的价值动力学工具箱，这是市场上有史以来第一个面对总法律顾问和法律总监的「最佳实践工具箱」，旨在：

- ▶ 把新观点提供给总法律顾问及协助他们克服最常见的困难
- ▶ 通过展示我们对他们的主要挑战的更深了解让我们与他们有更好的商业对话，并提供考虑过的响应和实用模型，让他们使用于他们的领导策略中
- ▶ 让我们更好了解和支助我们的客户，以及让我们能够改善和扩大我们的客户发展中心的支助。

客户的贡献

参与的客户对价值动力学工具箱的发展有极大帮助，为解决他们所面临的诸多挑战，分享了他们的观点，见解和想法。

我们的研究对客户有价值是因为其权威见解是围绕着我们的客户的挑战而发展出来的，结合了实际指导，伴随着创意和实用的工具。

总法律顾问的挑战

与客户的三次深入访谈帮助我们订立四项对总法律顾问提供价值的支助能力有重大影响的领导能力挑战：

- ▶ 价值挑战（提供及展示对业务的支助）
- ▶ 结构性挑战（决定正确的结构和运营模式）
- ▶ 业绩挑战（优化团队和法律顾问的业绩）
- ▶ 人才挑战（确保人才可用，并且积极地做正确的事）。

价值动力学工具箱

我们的工具箱先深入探讨每一个挑战，然后再提供实用的指导和观点，并就总法律顾问带领团队为其组织制定适当战略提供一些行动建议。

其包括六本册子，共 150 页：一本是介绍，四本分别面对四个方面挑战的册子，最后是关键模型的集合，这也有电子格式。

每一本册子都有相同的格式：

- ▶ 上下文
- ▶ 我们听到的
- ▶ 真正重要的 - 我们的研究结果的概要
- ▶ 实用分析，模型和工具
- ▶ 你的挑战-一步一步确定具体的挑战和问题，以及如何最好应对的实用指南。

对总法律顾问的好处

我们的深入采访给予我们必要的洞察力，能够开发出满足总法律顾问的具体挑战模式和工具。这些材料让他们能够识别和安排他们行动的先后次序，帮助他们管理他们的法律部门的形式。

这一研究让总法律顾问明白没有单一的解决方案。面对每一个挑战，我们可以与客户一道确定他们从该研究中受益的领域和方式。

我们与客户一道调整模式解决公司如何提出有帮助的问题和挑战，并指导团队进行相关变化;设法创造和展示更多价值;并吸引，挽留员工并激励做出业绩。

未来领袖计划：培养法律人才

利用我们的价值动力学研究中获得的许多洞察，并利用我们的客户发展中心的领导力课程的最佳材料，我们制定了一项跨行业领导力计划以培养客户的最佳“高潜力”人才。

该计划的目的是帮助内部团队中的顶尖人才和未来领导者为他们下一个重要的领导角色做好准备。它每年有 24 名跨行业参与者，他们来自 AG 重点客户，涉及三个互动模块，一年中共计五天，目的是开发重要的技能，洞察力和伙伴关系。

随后参与者将通过网上资源和每六个月至九个月进行一次会面来进行开发，以加强参与者之间的关系，并最终在其组织内或更广的法律界拥有成功的职业生涯。



主要联络点



Monica Burch

高级合伙人

+44 (0)20 7788 5515

+44 (0)7841 802004

monica.burch@addleshawgoddard.com



John Joyce

管理合伙人

+44 (0)20 7788 5919

+44 (0)7775 586501

john.joyce@addleshawgoddard.com



Andrew Carpenter

国际关系合伙人

+44 (0)20 7880 5764

+44 (0)7815 786165

a.carpenter@aglaw.com



Andrew Greaves

海湾合作委员会 (GCC) 区域总监

+971 4 3506 401

+971 50 451 5461

a.greaves@aglaw.com



Nigel Francis

区域总监 - 亚洲

+852 2253 3012

+852 9096 7934

n.francis@aglaw.com

安胜恪道律师事务所再次展现出其在多个领域和团队之间团结工作的卓越能力.....，在我们所有其他顾问的协助下，成功达成了一项复杂交易。

标准人寿投资

addleshawgoddard.com

多哈、迪拜、香港、利兹、伦敦、曼彻斯特、马斯喀特、新加坡和东京*

*与 Hashidate Law Office 的正式联盟

© 2015 Addleshaw Goddard LLP. All rights reserved. Extracts may be copied with prior permission and provided their source is acknowledged.

This document is for general information only. It is not legal advice and should not be acted or relied on as being so, accordingly Addleshaw Goddard disclaims any responsibility. It does not create a solicitor-client relationship between Addleshaw Goddard and any other person. Legal advice should be taken before applying any information in this document to any facts and circumstances.

Addleshaw Goddard is an international legal practice carried on by Addleshaw Goddard LLP (a limited liability partnership registered in England & Wales and authorised and regulated by the Solicitors Regulation Authority) and its affiliated undertakings. Addleshaw Goddard operates in the Dubai International Financial Centre through Addleshaw Goddard (Middle East) LLP (registered with and regulated by the DFSA), in the Qatar Financial Centre through Addleshaw Goddard (GCC) LLP (licensed by the QFCA), in Oman through Addleshaw Goddard (Middle East) LLP in association with Nasser Al Habsi & Saif Al Mamari Law Firm (licensed by the Oman Ministry of Justice) and in Hong Kong through Addleshaw Goddard (Hong Kong) LLP (a limited liability partnership registered in England & Wales and registered and regulated as a foreign law firm by the Law Society of Hong Kong) in association with Francis & Co. In Tokyo, legal services are offered through Addleshaw Goddard's formal alliance with Hashidate Law Office. A list of members/principals for each firm will be provided upon request.

The term partner refers to any individual who is a member of any Addleshaw Goddard entity or association or an employee or consultant with equivalent standing and qualifications.

If you prefer not to receive promotional material from us, please email us at unsubscribe@aglaw.com.

For further information please consult our website www.addleshawgoddard.com or www.aglaw.com.